

orange+lime marketing – Even voorstellen?

orange+lime is het adviesbureau gespecialiseerd in het vermarkten van software.

Product marketing, business development en software-selectie zijn drie zaken waar wij ons al vele jaren mee bezig houden. Steeds weer actief op het snijvlak van marketing, software ontwikkeling en verkoop. Ons specialisme is het slaan van bruggen: tussen mensen, tussen vraag en aanbod, tussen business partners onderling, tussen u en uw klanten.

Hoe we dit doen? Via een drietal pijlers:

1. Marketing

orange+lime beperkt zich uitsluitend tot *product* marketing diensten. Marktanalyse, product strategie, “sales readiness” en ondersteuning van de directe en indirecte verkoopkanalen zijn daar voorbeelden van.

De product marketing diensten die **orange+lime** levert zijn:

- Marketing quick scan
- Interim product marketing
- Marktonderzoek en concurrentieanalyses
- Product positionering op basis van enerzijds klantprofielen en anderzijds uw echte USPs, vertaald naar onderscheidende voordelen voor elk van uw doelgroepen
- Opstellen van een succesvolle pitch voor uw directe en indirecte verkoopkanalen, ondersteund met (online) sales tools zoals whitepapers, websites, presentaties en brochures
- Win/loss analyse en klanttevredenheidsonderzoeken volgens erkende methodieken
- Intermediair tussen u en industrie-analisten zoals Gartner, Forrester, Ovum, Butler Group en ZapThink.

2. Business development

De business development diensten die **orange+lime** aanbiedt variëren, omdat niet elke opdrachtgever dezelfde behoefte heeft:

- Business development quick scan
- Advies op het terrein van make-buy-partner beslissingen
- Business development voor Amerikaanse bedrijven die voet aan de grond willen krijgen op het vasteland van Europa
- Programma van netwerk development: zaaien en oogsten van allianties
- Introducties bij een van de vele bedrijven in ons netwerk
- Interim channel management.



3. BPM software selectie

Business process management of BPM is een discipline die sterk in opmars is. En terecht, want BPM heeft organisaties veel te bieden. Het inrichten en toepassen van BPM heeft vaak een grote impact op de organisatie. Dat betekent dat de selectie van de juiste BPM tools een belangrijke -strategische- stap is.

Er zijn vele leveranciers, die enerzijds heel diverse, maar anderzijds ook overlappende functionaliteit bieden. Elk heeft zijn eigen waardepropositie - maar welke past nu het beste bij u?

orange+lime kan u bij uitstek helpen deze vraag te beantwoorden. Door uw informatie- en procesbehoeften gedegen in kaart te brengen en dit te “mappen” op de beschikbare BPM oplossingen in de markt. Wij helpen u ondubbelzinnig te verwoorden wat de functionele, technische en bedrijfsmatige eisen en wensen zijn van uw organisatie. En door onze uitgebreide kennis van het BPM domein zijn wij in staat u optimaal te adviseren welke oplossingsrichtingen dan bij uw organisatie passen. Wij maken niet de uiteindelijke keuze voor u, maar staan u wel voortdurend met raad en daad ter zijde.

Diensten die **orange+lime** aanbiedt op het gebied van BPM selectie zijn:

- Quick scan BPM – vaststellen van de achtergronden en noodzaak tot invoering van BPM voor uw organisatie, welke voordelen u er mee denkt te bereiken, en welke valkuilen er kunnen ontstaan
- Requirements management – opstellen van eenduidig uitlegbaar programma van eisen waaraan de te selecteren BPM oplossing moet voldoen
- Long-listing van BPM leveranciers – in kaart brengen van de voor- en nadelen van de verschillende BPM leveranciers toegesneden op uw specifieke situatie, eventueel aan de hand van een RFI
- Short-listing van BPM leveranciers – gedegen detail assessment van 2 - 3 BPM oplossingen aan hand van unieke en objectieve selectiemethodiek, eventueel gevolgd door een formele RFP
- Advisering tijdens onderhandelingen met de voorgeselecteerde BPM leverancier(s)
- Opstellen van een realistisch en meetbaar (stap-voor-stap) implementatieplan
- Post-sales advisering – begeleiding tijdens daadwerkelijke implementatie.

Meer informatie?

We maken graag nader kennis met u, om samen met u te bekijken waar wij waarde voor u toevoegen!

orange+lime marketing

Poortersdreef 18

3824 DN Amersfoort

Direct: 06.26.42.11.98

Fax: 084.22.99.832

Email: info@orange-lime.nl

Web: www.orange-lime.nl

